



Pozvánka

Vítejte u posledního Zpravodaje tento rok.

Pro velký úspěch a na žádost řady účastníků budeme opakovat prosincový trénink vyjednávání pod názvem **Co projekták, to vyjednávač(?)** Zadání opět připravil a simulaci povede Honza Kubíček, lektor vyjednávání a compliance konzultant. Přijďte si ověřit, jak umíte vyjednávat! Ustojíte tlak a necouvnete tam, kde je to pro vás důležité? Umíte i tvrdé vyjednávače přivést ke spolupráci a ke hledání nových možností? A co nabídka – dáváte ji první, abyste zakotvili... nebo se raději ošíváte a tlačíte dolů návrhy protistrany... ? Témat a přístupů je mnoho. Ověřte si, zda ten váš povede k úspěchu a přihlaste se tuto akci, která se bude konat **11.12. od 17:30**, stejně jako vloni ve firmě OKsystem na Pankráci. Počet účastníků je omezen, kdo zaváhá, nemusí již uspět, a účast bez přihlášení není možná.

Podrobnosti k akci najdete na našem WEBu a můžete se tam i přihlásit.

Co chystáme na příští rok

Zatím tu máme pár námětů na diskuze v příštím roce:

- Motivace v projektu
- Rozjezd projektu
- Převzetí projektu v nesnázích
- Co je to úspěch projektu?
- Rozpočtování a odhady nákladů v projektu
- Specifika projektů v rychle rostoucí firmě (startupu)
- Práce s požadavky a jejich sběr
- Práce s riziky v projektu
- Projektové vzdělávání

Zaujalo Vás téma a chtěli byste uspořádat diskuzi u vás? Prosím ozvěte se! Zároveň prosím posílejte také své náměty na témata diskuzí či přednášek na příští rok.

Obsah

- * Pozvánka
- * Co chystáme na příští rok
- * Stalo se



Stalo se

Jak vypadá ideální vztah mezi sponzorem projektu a jeho garantem? Kde končí zdravá proaktivita a začíná mikromanagement? A co dělat, když sponzor zmizí z dění – nebo se naopak trochu moc zapojí? V listopadu proběhla ve spolupráci s PMI další diskuze v Brně. Ve velice příjemném prostředí firmy Notino jsme diskutovali spolupráci se sponzorem. Zabývali jsme se jednou z nejpraktičtějších (a často i nejcitlivějších) oblastí projektové práce. Diskuse nebyla teoretická, ale byla otevřená a založená na zkušenostech.

Klíčová témata večera byly:

- rozdíly mezi rolemi sponzora, garanta a vlastníka projektu
- jak budovat vzájemný respekt, i když se priority liší
- řízení očekávání, změn sponzorů a rozšiřování rozsahu
- jak aktivovat zainteresované strany, které mají tendenci zůstat „za oponou“

Na začátku se ukázalo, že pojmy sponzor / vlastník / garant / owner jsou chápány v každé firmě jinak, někdy přímo naopak než jinde. Shodli jsme se na jedné věci: úspěch projektu často závisí na této jednoduché pravdě – otevřená komunikace je vždy silnější než nevyslovené předpoklady.

Krátký záznam najdete na našem WEBu, v sekci [Záznamy z akcí](#).

Redakční rada

Igor Luhan
Jan Bartoška
Stanislav Bílek
Zdeněk Švécar
Jiří Svoboda

Projektový
Underground
©2025
www.mypmi.eu

